

Anton Ohlert
Alteburger Strasse 375
50968 Koeln
Телефон: (0221) 37 666 – 0
Факс: (0221) 37 666 – 18
E-Mail: info@ohlert.com
Internet: <http://www.ohlert.com/>

Антон Олерт
01034, г. Киев-34
Ул. О. Гончара, 21, оф. 3-4
Тел.: (044) 461-92-56
Факс: (044) 461-92-58
E-Mail: anton@ohlert.kiev.ua
Internet: <http://www.ohlert.com/>

**Продвижение оборудования Sela
для производства лапши мыла, мыла хозяйственного и мыла туалетного**

Дорогие коллеги!

В течении 42 недели с 17 по 19 Октября, 2006 г., г-н Ушаров и г-н Фрей посетили компанию Sela в Harbke (около Braunschweig- Helmstedt), на тренинг.

Г-н Ушаров начал продвижение оборудования Sela в начале мая, 2006 г, в Украине.

Г-н Ушаров не сотрудник Anton Ohlert Kiev. Он работает в компании Promplast Kiev, в подразделении Inkotrade. Anton Ohlert сотрудничает с Promplast также в других сферах.

Мы заметили в Sela, что г-н Ушаров подготовлен в превосходной степени для тренинга. Он обладает очень хорошими знаниями процесса производства лапши мыла(базисный продукт для производства мыла), он знает основные различия между 2 главными процессами: непрерывными и периодическим, он знает большинство технических деталей каждой машины в производстве хозяйственного и туалетного мыла.

Г-н Ушаров посетил в течении May - October 2006 всех важных клиентов в Украине, которые производят мыло. Он знает всех лиц принимающих ключевые решения в этих компаниях. Г-н. Schenk, Sales Director of Sela, знает также некоторых из этих лиц, г-н Schenk посетил ранее несколько раз украинских потребителей.

Г-н Ушаров сделал свою CD Sela- презентацию оборудования Sela на русском и украинском языках.

Г-н Ушаров также сделал Web-Homepage для Sela.

Г-н Ушаров перевел Sela-Homepage на русский и украинский языки.

Г-н Ушаров напечатал листовки и флаера по оборудованию Sela для клиентов.

Г-н Schenk сделал следующее предложение г-ну Фраю: Мы должны реактивировать существующий представительский контракт между Ohlert и Sela на пространстве C.I.S (Содружество Независимых Государств) и Baltic Republics (страны Балтии). Г-н Schenk верит, что г-н Ушаров подходящий Sales-Engineer для поездок и продвижения оборудования Ключевым клиентам(важным, большим и потенциальным потребителям) на пространстве C.I.S и Baltic Republics.

Г-н Schenk также сказал, что в этот момент нет подходящих Sales парней или девушек в Anton Ohlert за исключением г-н Ушарова, который способен активно продавать оборудование Sela. Г-н Ушаров обладает необходимыми техническими знаниями для этой работы.

Мы обсуждали план действий г-н Ушаров на пространстве C.I.S в Кельне. Мы верим, что г-н Ушаров, кроме Украины должен работать в России и Беларуси. Г-н Ушаров – идеальный случай компетентного Sales Manager по оборудованию Sela. Во время первых шагов, мы отправим г-на Ушарова к тем потребителям, которые уже покупали оборудование у Sela.

В России мы имеем таких потребителей в Казани, Самаре, Иркутске, Санкт-Петербург(Невская косметика) и Екатеринбург в Беларуси – это один потребитель в г. Гомель.

Решение о работе г-н Ушаров в странах Балтии будет принято позже.

Мы хотели бы спросить о Ваших предложениях. Пожалуйста, пришлите нам свой комментарий.

Г-н Худияш, будет контактировать с г-ном Ушаровым и руководством Promplast – Inkotrade о развитии активности г-ном Ушаровым в России и Беларуси только с ключевыми клиентами.

Если вы имеете некоторые вопросы, то свяжитесь с нами.

С наилучшими пожеланиями,
R.Frei